

RESTARTUP

Kickstart your own (r)evolution.

ýennia

 Yrittäjät

 Euroopan unionin
osarahoittama

TAUSTA

40 000 yritystä etsii jatkajaa.

15 000 näistä on työllistäviä.

Tämä tarkoittaa **100 000** työpaikkaa.

Suomessa tehdään noin **4000** yrityskauppaa vuodessa

Omistajanvaihdoksen tehneet yritykset **kasvavat** verrokkejaan enemmän.

Palveluntarjoajien määrä eri vaiheissa:

ENNEN YRITYSKAUPPAA

OV-foorumi
Suomen Yrityskaupat Oy
Advance Team Oy
Firmakaupat
Asianajotoimistot
Rahoittajat ja pankit
Yrityskummit
Elinvoimakeskukset
Business Finland
Kunnalliset yrityspalvelut
Uusyrittäjäkeskukset
Finnvera
Lukuisat hankkeet

YRITYSKAUPPA

Lakimiehet
Asianajotoimistot
Tilintarkastajat
Talousasiantuntijat
Yritysvälittäjät
Pankit ja rahoittajat
Veroneuvojat
Ostajan ja myyjän omat asiantuntijat

YRITYSKAUPAN JÄLKEEN

Ei ole olemassa tähän hetkeen
räätälöityä ohjelmaa



LYHYESTI

Tarjoamme **epäreilun kilpailuedun:**
kiihdytyskaistan vertaistesi kasvupalukoiden yrittäjien joukkoon.

Ohjelma koostuu **tarkoituksenmukaisista** opinnoista, **merkityksellisistä**
kohtaamisista ja **ainutlaatuisesta** mentoroinnista.

Töitä tehdään **Suomen parhaiden** kanssa.

Ohjelmaan valitaan uuden synnyttäjiä ja näkökulman vaihtajia.

Autamme kasvattamaan **uutta hyvää vanhan vahvan päälle.**
Me tarjoamme opit ja työkalut, sinä määrität vauhdin ja suunnan.



C

TARGET
REGROUP
SHAPE
VALUATE

Q3/2026 - RETARGET - SUUNTA JA PERUSTA

Mitä tuli ostettua? Nykytila-analyysi

Kasvuohjelman tavoitteet

Nordic Business Forum

Q4/2026 - REGROUP - IHMISET JA BRÄNDI

Miten johdan? Miten restartupia johdetaan?

Itsensä johtaminen: miten varmistan oman jaksamisen?

Johtajaprofiilien luominen

Henley Business School + muut kumppanit

Q1/2027 - RESHAPE - STRATEGIA JA ASIAKKAAT

Markkinointi on myyntiä - tavoitteet

Asiakasprofiilit

Q2/2027 - REVALUATE - TULOKSET JA JATKO

Kasvuohjelman päätös + tulokset

Seuraavan kasvuohjelman rakentaminen

Haku aukeaa **huhtikuussa** 2026

Valinnat tehdään **kesäkuussa** 2026

Resratup 1.0. alkaa **elokuussa** 2026.

Sisältö koostuu **kaikkien yhteisistä** sekä

kullekin **henkilökohtaisesti räätälöidyistä**

sisällöistä



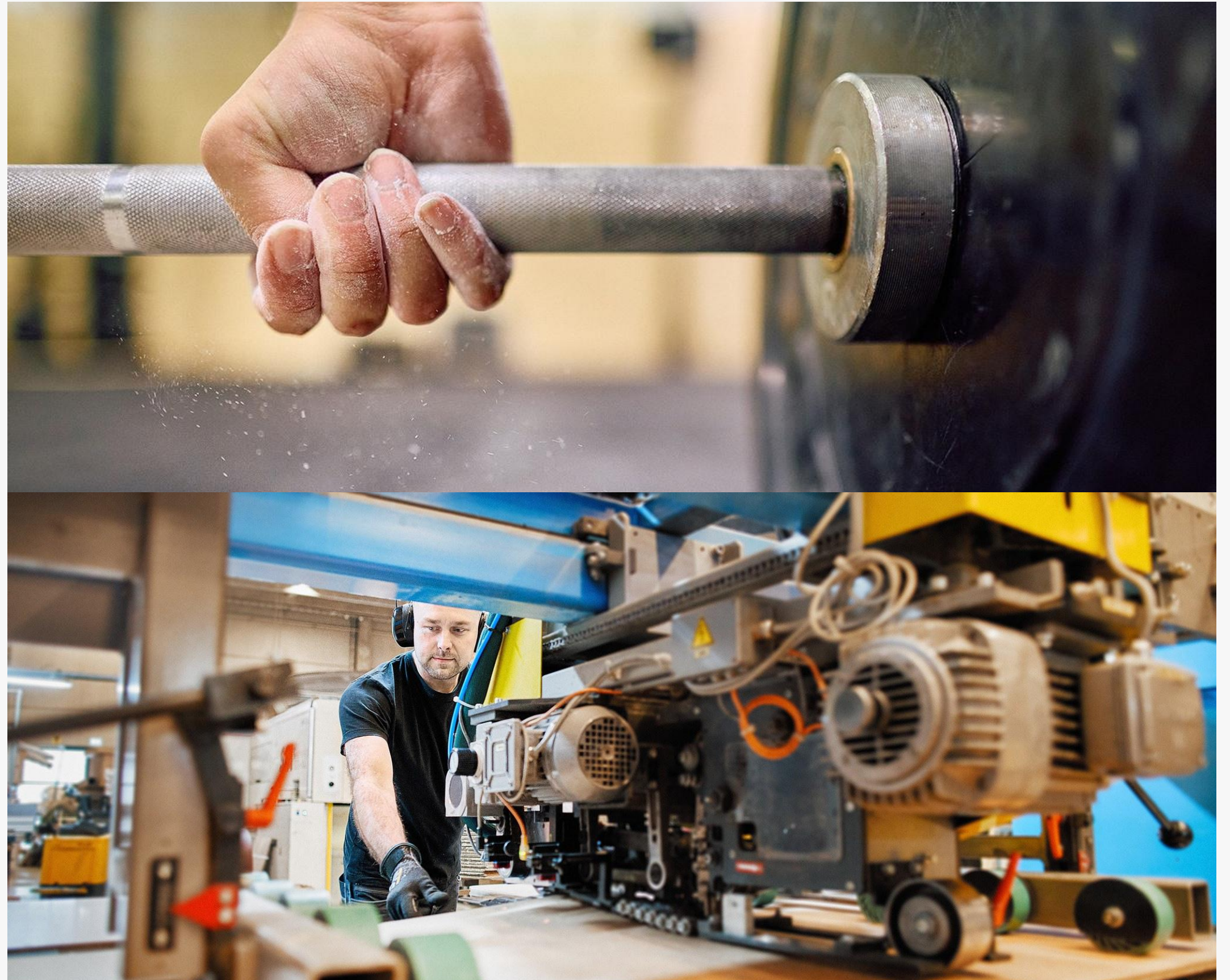
KEITÄ ETSITÄÄN?

Mukaan haetaan yrityksiä seuraavin kriteerein:

1. Hakee kasvua
2. Yrittäjä mukana operatiivisessa toiminnassa
3. Yrityskauppa tapahtunut lähivuosina (max 3v)
4. Työllistää yrittäjän lisäksi muita henkilöitä
5. Sitoutuu vuodeksi pilottiin

10 yritystä valitaan Uudenmaan alueelta

10 muualta Suomesta



LOPPUTULOS

Vuoden jälkeen **yrityksellä** on:

- selkeä strateginen suunta
- vahvistettu ja yhtenäinen brändi
- toimiva markkinointikoneisto
- tunnistettu ja toimiva johtamismalli
- Yhteiset arvot (tapa tehdä töitä)
- tehokas myyntiprosessi ja koulutettu myyntitiimi
- mitattava kasvu ja parempi kannattavuus
- 19 kollegaa/alumnia, joiden kanssa työ voi jatkua



THINK
REBUILD
RESTARTUP